GO TO MARKET

Domanda di candidatura

Allegato A - Domanda di candidatura

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| TIPOLOGIA PROPONENTE | Team (gruppo imprenditoriale) | 🞏 |
| Startup (massimo 24 mesi)  In possesso almeno di una sede operativa nel Lazio | 🞏 |

|  |  |
| --- | --- |
| Provenienza | □ Da un altro percorso/iniziativa degli Spazi Attivi (indicare quale) …….. |
| □ Business Review di altri percorsi di accelerazione (indicare quali) |
| □ Spin off accademico (indicare università) |
| □ Spin off da ricerca (indicare impresa o centro ricerca) |
| □ Altro, specificare |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Proponente: *(indicare referente team o startup)* | *Cognome e nome* | | *Indirizzo* | |
|  | |  | |
| Riferimenti: | *Telefono* | *Codice Fiscale* | | *Email* |
|  |  | |  |

(da compilare solo in caso di startup)

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Azienda: | *Ragione sociale* | | *Referente* | | |
|  | |  | | |
| Indirizzo: |  | | | | |
| Codice fiscale/P.IVA: |  | | | | |
| Riferimenti Startup | *Telefono* | *Fax* | *Email* | *Indirizzo internet* | |
|  |  |  |  | |
| Data di costituzione | Mese \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Anno \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | |
| Settore | *Denominazione* | | *Codice ATECO* | Innovativa[[1]](#footnote-1) | |
|  | |  | Sì | No |

**CHIEDE**

di accedere al programma GO TO MARKET Lazioinnova

**ALLEGA**

**- Allegato B scheda tecnica**

**-** modulo privacy sottoscritto;

**-**presentazione powerpoint o brochure descrittiva del progetto d’impresa. (Facoltativo)

**Luogo e data Firma Referente**

………………… …………………

Allegato B - Scheda tecnica

1. **Composizione del TEAM** (in caso di startup inserire soci, collaboratori, dipendenti)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **COMPOSIZIONE DEL TEAM**  *Inserire informazioni per tutti i membri del team compreso il proponente* | Totale componenti |  |
| Nome/cognome |  |
| Data nascita |  |
| Titolo Studio |  |
| Competenze detenute | *Inserire in sintesi esperienza, riconoscimenti ottenuti, pagina LinkedIn e profili social* |
| Codice fiscale |  |
| Nome/cognome |  |
| Data nascita |  |
| Titolo Studio |  |
| Competenze detenute | *Inserire in sintesi esperienza, riconoscimenti ottenuti, pagina LinkedIn e profili social* |
| Codice fiscale |  |
| Nome/cognome |  |
| Data nascita |  |
| Titolo Studio |  |
| Competenze detenute | *Inserire in sintesi esperienza, riconoscimenti ottenuti, pagina LinkedIn e profili social* |
| Codice fiscale |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **In quale fase del suo sviluppo si trova il progetto** | **Barrare** |
| Verifica fattibilità tecnica e/o economica |  |
| Sviluppo preindustriale o sviluppo pilota |  |
| Prima introduzione nel mercato |  |
| Accettazione da parte del mercato |  |

1. **Descrizione del progetto di business**

|  |
| --- |
| *Descrizione della business idea, prodotto, mercato, clienti e modello di business,*  *(Max.600 caratteri)* |

|  |
| --- |
| *Descrizione degli elementi di innovazione e o tecnologie implementate e da implementare*  *(Max.600 caratteri)* |

1. **Piano di sviluppo del progetto di business**

|  |
| --- |
| **Descrivi quali pensi possano essere i principali obiettivi di sviluppo o implementazione del progetto nell’arco dei prossimi 6 mesi individuando per ciascuna attività.**   * ***Descrizione delle attività*** * ***Possibili criticità*** * ***Obiettivi da raggiungere (Risultati e deliverable)*** |

1. **Possibili partnership o accordi attivati o da attivare per la realizzazione del progetto**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **AZIENDA/ENTE** | **Tipologia[[2]](#footnote-2)** | **Stato[[3]](#footnote-3)** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

1. **Piano finanziario** (solo se startup)

|  |
| --- |
| **Spese sostenute in**  **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ risorse umane;**  **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ impianti e attrezzature;**  **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ sviluppo prodotto ( software, hardware, materiali ect);**  **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ricerca e sviluppo;**  **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ marketing e comunicazione.**  **Fonti di finanziamento**  **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ risorse proprie;**  **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_indebitamento;**  **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ finanziamenti terzi (banche, business angel, venture, fondi, bandi).** |

**E.1 Fabbisogno finanziario (tutti)**

|  |
| --- |
| **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_** |

1. Imprese in possesso dei requisiti e iscritte all’apposita sezione speciale del registro delle imprese presso una CCIAA del Lazio, ai sensi dell’art. 25 della legge 221 del 17/12/2012 (Decreto Crescita 2.0 DL 179/2012 conv. con L 221/2012) [↑](#footnote-ref-1)
2. Esempi di formalizzazione della partnership: Consorzio, Accordo quadro, Joint Venture, Accordo commerciale, Partnership finanziaria, Partnership industriale, Partnership di ricerca, Accordo di progetto (è ammessa più di una indicazione) [↑](#footnote-ref-2)
3. Indicare se: attivo; in fase di attivazione; se ritenuto necessario per lo sviluppo del progetto [↑](#footnote-ref-3)