

Schema di Business Plan

Avviso

INFRASTRUTTURE APERTE PER LA RICERCA 2022

1. Prodotto e servizio

Descrivere la nuova capacità operativa oggetto dell'investimento agevolato (es. in termini di ora/macchina, capacità di calcolo o altro indicatore fisico e quantificabile appropriato) ed i relativi servizi per la ricerca che vengono offerti, se del caso evidenziando l'incremento e le differenze rispetto a quelli già esistenti o, separatamente, frutto di investimenti già in corso o programmati. In quest'ultimo caso indicare le tempistiche relative alla messa in funzione della relativa capacità operativa.

| Capacità operativa | Preesistente | Programmata | Nuova | A regime |
|---|--------------|-------------|-------|----------|
| <i>(indicare unità di misura*)</i> | | | | |
| di cui per attività economica | | | | |
| di cui per attività non economica <i>(solo in caso di Richiedente che è un'OdR)</i> | | | | |

* Ripetere le righe se la capacità operativa deve essere espressa in differenti unità di misura.

Descrivere l'utilità della nuova capacità operativa e le differenze con quella eventualmente preesistente o comunque programmata, con particolare riferimento alle ricadute sul potenziamento della capacità tecnologica delle filiere prioritarie della RIS3, anche in termini di potenziale impatto socio-economico sul territorio.

2. Il mercato

Fornire un'analisi del mercato, dei potenziali clienti (domanda) e concorrenti (offerta), descrivere le politiche commerciali e l'eventuale carattere innovativo dei nuovi servizi offerti rispetto servizi uguali o analoghi già offerti anche nel panorama nazionale e europeo (benchmarking). Fornire comunque una rappresentazione organica, completa, chiara e condivisibile dei presupposti che fanno ritenere conseguibili i ricavi e le entrate previste.

3. I ricavi

Fornire la composizione dei ricavi articolati per tipologie di servizi (principali ed accessori: 1, 2, ..., n) e con evidenza, in coerenza con il "Regolamento di accesso alla Infrastruttura Aperta di Ricerca" di cui all'art. 1 dell'**Avviso**, dei relativi prezzi unitari (al netto IVA), clientela target, eventuali politiche di dilazione dei pagamenti, sconti e incentivi ai clienti o alla rete commerciale, altro. Allegare se disponibili impegni o manifestazioni di interesse di possibili clienti (inclusi i soci e se del caso i loro consumi storici in termini di servizi analoghi che si prevede siano forniti in futuro dalla **Infrastruttura** agevolata).

Nel caso di **Infrastrutture di Ricerca** già esistenti fornire uno spaccato dei ricavi storici e le altre voci patrimoniali e finanziarie conseguenti al ciclo dei ricavi (almeno ultimi due anni).

Riassumere i dati sui ricavi previsti nei 5 anni di pianificazione e le altre voci patrimoniali e finanziarie conseguenti al ciclo dei ricavi, in coerenza con gli assunti sopra indicati e con separata indicazione di quelli derivanti dalla capacità operativa preesistente o dovuta a investimenti in corso o programmati.

| | Anno 1 | Anno 2 | Anno 3 | Anno 4 | Anno 5 |
|---|--------|--------|--------|--------|--------|
| <i>(descrivere*)</i> | | | | | |
| di cui prezzi unitari | | | | | |
| di cui quantità | | | | | |
| <i>* Ripetere le righe per tipologie diverse di ricavi.</i> | | | | | |
| Totale Ricavi | | | | | |
| | Anno 1 | Anno 2 | Anno 3 | Anno 4 | Anno 5 |
| Crediti Vs. clienti | | | | | |
| Anticipi da clienti | | | | | |
| IVA a debito su ricavi | | | | | |

Nel caso degli **OdR** che hanno richiesto il contributo al 100% (non **Aiuto**) su una quota degli **Investimenti** (non superiore al 30%) va illustrata la quota di capacità operativa dedicata alle attività non economiche specificando la ripartizione tra uso di terzi e proprio. Nel caso di uso di terzi indicare separatamente le eventuali forme di contributo economico e la relativa quantificazione. Nel caso di uso proprio indicare lo storico dei propri consumi per analoghe finalità e con riferimento a **Infrastrutture** di ricerca assimilabili, con relative conseguenze economico finanziarie (es. riduzione di costi per utilizzo di infrastrutture terze, altro).

4. Le Caratteristiche Sociali e la governance

Descrivere le caratteristiche legali e di governance del **Beneficiario** quali la forma giuridica, la ragione sociale, l'oggetto sociale, l'entità del capitale sociale e gli eventuali nuovi conferimenti previsti per realizzare l'**Investimento**, la sua suddivisione tra i soci, l'eventuale ruolo di altri finanziatori o partner e le modalità di governance.

Sia nel caso di **Beneficiari** ancora da costituire al momento della presentazione della **Domanda** che in caso di modifiche rispetto le caratteristiche legali o di governance dei **Beneficiari** già costituiti, quanto prospettato nelle **Caratteristiche Sociali** deve poi risultare rispettato, salvo cause di forza maggiore.

Nel caso di **OdR** si intendono le caratteristiche dell'articolazione organizzativa dedicata alle attività di ricerca e trasferimento tecnologico e che includono la gestione della Infrastruttura agevolata.

Le **Caratteristiche Sociali** comprendono comunque tutti gli elementi qualificanti per il successo del **Progetto** derivanti da accordi, ancorché non ancora vincolanti in sede di presentazione della Domanda, tra i soci, con le figure chiave o altri clienti, partner o fornitori chiave.

Devono essere sempre descritte le modalità di accesso all'**Infrastruttura** agevolata anche ad integrazione e chiarimento di quanto previsto nel "Regolamento di accesso alla Infrastruttura Aperta di Ricerca" (es. modalità di revisione delle tariffe, scontistica e programmi di fidelizzazione, promozione, altro).

Prospettare e motivare l'eventuale necessità di avere un maggior termine per costituire il soggetto **Beneficiario** o per sottoscrivere l'**Atto di Impegno** rispetto quelli ordinari previsti agli artt. 6 e 7 dell'**Avviso** (es. per effetto di accordi con Enti di Diritto Pubblico o soggetti le cui decisioni sono molto strutturate, quali società quotate, istituzioni finanziarie, multinazionali o simili).

5. L'organizzazione

Descrivere l'organizzazione necessaria per la vendita e l'erogazione dei servizi, con evidenza delle funzioni (addetti, organigramma, etc.), delle strutture (es. locali, impianti, rete), delle eventuali qualificazioni (es. certificazioni, omologazioni, etc.) e quanto altro necessario per il funzionamento e il successo dell'attività.

Nel caso di **Infrastrutture** già esistenti fornire una descrizione della struttura organizzativa esistente e delle modifiche che si prevedono di apportare a seguito del potenziamento dell'**Infrastruttura** per effetto degli investimenti previsti.

Descrivere l'esperienza dell'organizzazione e/o quella da acquisire tramite nuovo organico o nuove relazioni, nel partecipare con successo a progetti di ricerca nazionali o internazionali anche per effetto dell'eventuale esistenza di accordi o della partecipazione a reti sovraregionali

6. I costi operativi

Fornire, in coerenza con l'organizzazione descritta la composizione dei costi operativi, articolati per le principali voci di costo (personale, energia, altri servizi, materiali, etc.) e divisi tra costi fissi (indipendenti dai ricavi) e costi variabili (funzione dei ricavi) e con evidenza per questi ultimi delle eventuali correlazioni con le tipologie di ricavi.

Riassumere i dati sui costi operativi previsti nei 5 anni di pianificazione e le altre voci patrimoniali e finanziarie conseguenti al loro ciclo, in coerenza con gli assunti sopra indicati e con separata indicazione di quelli derivanti dalla capacità operativa preesistente o dovuta a investimenti in corso o programmati.

| | Anno 1 | Anno 2 | Anno 3 | Anno 4 | Anno 5 |
|--|--------|--------|--------|--------|--------|
| (descrivere*) | | | | | |
| di cui fissi | | | | | |
| di cui variabili | | | | | |
| * Ripetere le righe per tipologie diverse di costi | | | | | |

| | | | | | |
|----------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Totale costi operativi | | | | | |
| di cui fissi | | | | | |
| di cui variabili | | | | | |
| | Anno 1 | Anno 2 | Anno 3 | Anno 4 | Anno 5 |
| Debiti Vs. fornitori operativi | | | | | |
| IVA a credito su costi operativi | | | | | |

Nel caso degli **OdR** che hanno richiesto la sovvenzione al 100% su una quota degli **Investimenti** (non superiore al 30%) vanno illustrate, se del caso, le diverse incidenze dei costi operativi relativi all'attività non economica (es. perché i ricavi sono inferiori, perché non utilizzato o utilizzato solo in parte il personale dedicato alla gestione dell'**Infrastruttura**, perché i materiali rimangono a carico dell'**OdR** committente, altro).

7. Investimenti

Descrivere il piano degli **Investimenti**, siano essi **Spese Ammissibili** o meno necessari per l'avviamento o il potenziamento dell'**Infrastruttura** o comunque per sviluppare i ricavi previsti. Descrivere nel dettaglio le caratteristiche tecniche, le motivazioni anche in termini di possibili alternative delle scelte adottate, e il loro contributo specifico alla nuova capacità operativa dell'**Infrastruttura**.

Nel caso di **Infrastrutture** già esistenti fornire una descrizione delle immobilizzazioni e dotazioni già esistenti (o programmate e non ammissibili anche se da sostenersi nei tre anni di piano) e come gli **Investimenti** previsti contribuiscano a potenziare la capacità operativa preesistente (in termini quantitativi, ma se del caso anche in termini di ammodernamento, ampliamento o diversificazione dei servizi offerti).

Descrivere le autorizzazioni da ottenere per realizzare gli **Investimenti** agevolati e quindi per la loro entrata in esercizio, con particolare riferimento al rispetto della sostenibilità ambientale (anche in raccordo con quanto relazionato circa il rispetto del Principio **DNSH**) e i relativi fabbisogni in termini di progettazione e altri servizi. Descrivere le procedure da applicare, anche con riferimento al codice dei contratti pubblici o altra normativa applicabile e quindi fornire un cronoprogramma con evidenza dei rischi e relative contromisure (in caso di particolare complessità utilizzare un diagramma PERT). Nel caso di applicabilità del codice dei contratti pubblici fornire il quadro economico di previsione dell'**Investimento** e una riconciliazione con la classificazione civilistica e fiscale da adottarsi nel presente **Business Plan**.

Riassumere i dati sugli **Investimenti** previsti nei 3 anni di realizzazione, divisi tra **Spese Ammissibili** o meno (terreni, fabbricati compresi impianti civili, impianti specifici e/o ITC, macchinari e attrezzature, immateriali, distinte ove ricorra il caso per distinte aliquote di ammortamento fiscale/ciclo di vita) e le altre voci dipendenti dal ciclo di investimento, in coerenza con gli assunti sopra indicati.

| | Preesistente | Anno - 2 | Anno - 1 | Anno 0 | Totale |
|--|--------------|----------|----------|--------|----------|
| <i>(descrivere*)</i> | | | | | |
| di cui non ammissibili | | | | | |
| di cui ammissibili | | | | | |
| <i>* Ripetere le righe per tipologie diverse di Investimenti</i> | | | | | |
| Totale investimento | | | | | |
| di cui non ammissibili | | | | | |
| di cui ammissibili | | | | | |
| - relativo contributo | | | | | |
| = Investimento ammortizzabile | | | | | |
| | Preesistente | Anno - 2 | Anno - 1 | Anno 0 | A Regime |
| Quota annua ammortamento | | | | | |
| Debiti Vs. fornitori investimenti | | | | | |
| IVA a credito su investimenti | | | | | |

Per gli **Investimenti** presentati come **Spese Ammissibili** fornire il dettaglio e gli elementi che determinano la congruità dei relativi costi rispetto i prezzi di mercato.

8. Copertura finanziaria

Descrivere le fonti di copertura finanziaria del piano degli investimenti previsti e del complesso dei fabbisogni finanziari (capitale circolante, IVA, etc.) necessari per l'avviamento o il potenziamento di **Infrastruttura** o comunque per sviluppare i ricavi previsti.

| Anni | - 2 | -1 | 0 | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
|---------------------|-----|----|---|---|---|---|---|---|
| Equity | | | | | | | | |
| Altro fondo perduto | | | | | | | | |
| Finanziamento soci | | | | | | | | |
| Altro debito | | | | | | | | |
| Totale coperture | | | | | | | | |

9. Pianificazione economica e finanziaria

Riportare gli eventuali ulteriori assunti che determinano la pianificazione economico e finanziaria e quindi i conti economici, lo stato patrimoniale e il rendiconto finanziario di previsione.

| CONTO ECONOMICO | Anno 1 | Anno 2 | Anno 3 | Anno 4 | Anno 5 |
|------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Ricavi | | | | | |
| Costi del personale | | | | | |
| Costi per servizi | | | | | |
| Costi per materiali | | | | | |
| Altri costi operativi | | | | | |
| Totale costi operativi | | | | | |
| Margine Operativo Lordo | | | | | |
| Ammortamenti | | | | | |
| Interessi e oneri finanziari | | | | | |
| Utile (perdita) lorda | | | | | |
| Imposte | | | | | |
| Utile (perdita) netta | | | | | |
| Dipendenti (ULA) | | | | | |

| STATO PATRIMONIALE | Anno 1 | Anno 2 | Anno 3 | Anno 4 | Anno 5 |
|------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Immobilizzazioni materiali | | | | | |
| Immobilizzazioni immateriali | | | | | |
| Immobilizzazioni Finanziarie | | | | | |
| Totale attivo immobilizzato | | | | | |
| Rimanenze | | | | | |
| Crediti Vs Clienti | | | | | |
| Disponibilità finanziarie | | | | | |
| Totale attivo corrente | | | | | |

| | | | | | |
|--------------------------------------|--|--|--|--|--|
| Totale attivo | | | | | |
| Capitale sociale | | | | | |
| Riserve | | | | | |
| Utile (perdita) di esercizio | | | | | |
| Patrimonio netto | | | | | |
| Debiti Vs. soci a m/l | | | | | |
| Altri debiti Vs. terzi o fondi a m/l | | | | | |
| Passività consolidate | | | | | |
| Debiti Vs. fornitori | | | | | |
| Anticipi da clienti | | | | | |
| Debiti Vs. erario e vari | | | | | |
| Debiti finanziari a breve | | | | | |
| Passività correnti | | | | | |
| Totale patrimonio e passività | | | | | |
| Garanzie da soci | | | | | |
| Garanzie da terzi | | | | | |

| RENDICONTO FINANZIARIO | Anno 1 | Anno 2 | Anno 3 | Anno 4 | Anno 5 |
|-------------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Utile (perdita) netta | | | | | |
| Ammortamenti | | | | | |
| = Cash flow (a) | | | | | |
| Δ rimanenze | | | | | |
| Δ crediti Vs clienti | | | | | |
| Δ debiti Vs. fornitori | | | | | |
| Δ anticipi da clienti | | | | | |
| Δ debiti Vs. erario e vari | | | | | |
| = Δ Circolante (b) | | | | | |
| Fonti ed impieghi operativi (a + b) | | | | | |
| Δ investimenti | | | | | |
| Δ capitale sociale / equity | | | | | |
| Incremento debiti m/l Vs soci | | | | | |
| Incremento debiti m/l Vs terzi | | | | | |
| Decremento debiti m/l Vs soci | | | | | |
| Decremento debiti m/l Vs terzi | | | | | |
| = Fonti ed impieghi m/l (c) | | | | | |
| Totale Fonti e impieghi (a + b + c) | | | | | |
| Δ Debiti finanziari a breve | | | | | |
| Δ disponibilità liquide | | | | | |

| | | | | | |
|------------|--|--|--|--|--|
| Dividendi | | | | | |
| Quadratura | | | | | |

Riportare un'analisi sui punti di pareggio economico e finanziario e sui rischi che si frappongono al loro raggiungimento, illustrare le contromisure adottate per minimizzarli.

Il Legale Rappresentante

DATATO E SOTTOSCRITTO CON FIRMA DIGITALE