GARA EUROPEA MEDIANTE PROCEDURA APERTA EX ART. 71 D.LGS. 36/2023 E SS.MM.II. PER L'AFFIDAMENTO DI SERVIZI DI FORMAZIONE, COACHING E MENTORING RELATIVI ALLA FASE 2 DELLE CALL "BOOST YOUR IDEAS" 2025 E 2026

CPV: 79410000-1

CIG: B7181355B1

CUP: F89I25000580006

CHIARIMENTI AL 27.06.2025

Con riferimento alla procedura in oggetto, si riportano di seguito le risposte relative ai quesiti pervenuti, pubblicati sul sito web di Lazio Innova (https://www.lazioinnova.it/gara-europea-mediante-procedura-aperta-ex-art-71-d-lgs-36-2023-e-ss-mm-ii-per-laffidamento-di-servizi-di-formazione-coaching-e-mentoring-relativi-alla-fase-2-delle-call-boost-you/) e sulla piattaforma e-procurement (https://stella.regione.lazio.it/Portale/index.asp).

D1) Rispetto al numero di partecipanti previsti per i due percorsi di STARTUPLAB (imprese) e TEAMLAB (team informali), si richiede la specifica di partecipanti per ogni fase di formazione, coaching e mentoring.

R1) I soggetti ammessi, rispettivamente a TeamLab e StartupLab, dovranno partecipare a tutte e tre le attività del programma (formazione, coaching, mentoring), che vanno intese come "attività" tra loro complementari e non come singole "fasi" di lavoro.

D2) Si richiede se sia prevista una percentuale di presenza minima per la fase di formazione, propedeutica alla partecipazione alle fasi successive di coaching e mentoring.

R2) Le tre attività del programma (formazione, coaching, mentoring), in quanto complementari, possono svolgersi contemporaneamente; pertanto, la partecipazione alla formazione non è propedeutica all'accesso alle altre attività. È richiesto ai partecipanti di garantire continuità di partecipazione, ma all'insieme delle attività; non è pertanto richiesta una percentuale minima di partecipazione alla sola attività di formazione.

Lazio Innova S.p.A.
società soggetta a direzione e coordinamento della Regione Lazio
sede legale
Via Marco Aurelio, 26/a - 00184 Roma
tel. 06 99 60 61 80 - fax 06 99 516601
numero verde 800 989 796

www.lazioinnova.it
info@lazioinnova.it
lazioinnova@pec.lazioinnova.it
registro delle imprese di Roma
partita iva e codice fiscale 05950941004
Rea RM-938517
capitale sociale € 48.927.354,56 i.v.

Firmato digitalmente da:
LUIGI ALFONSO CAMPITELLI
Data: 27/06/2025 10:08:55

D3) Si richiede alla Stazione Appaltante se è possibile avere conferma circa il formato previsto per la presentazione dell'offerta tecnica (es. power point, word, ecc). Si richiede inoltre se sono previste delle linee guida in merito ad eventuali limiti dimensionali/paginazione da rispettare.

R3) L'offerta e la documentazione devono essere sottoscritte con firma digitale o altra firma elettronica qualificata o firma elettronica avanzata. La modalità di presentazione dell'offerta e sottoscrizione dei documenti di gara è indicata all'art. 13 del Disciplinare di Gara.

Non sono previste linee guida in merito ad eventuali limiti dimensionali/paginazione da rispettare.

D4) Durata della "giornata/uomo": In riferimento ai tre servizi richiesti per ciascun percorso, si utilizza come unità di misura la "giornata/uomo". Si chiede di specificare quante ore lavorative corrispondono a una singola giornata/uomo.

R4) Ad una singola giornata/uomo corrispondono 8 ore lavorative

D5) Durata degli incontri di coaching individuale: Per quanto riguarda gli incontri di coaching one-to-one, si chiede di indicare la durata prevista (in ore) per ciascun incontro.

R5) Non è prevista una durata standard di ciascun incontro di coaching one-to-one.

Come previsto dal paragrafo 5 del Capitolato Speciale Descrittivo e Prestazionale, allegato al Disciplinare di Gara, "l'Operatore Economico dovrà presentare una relazione tecnica contenente", tra le altre cose, "un programma di coaching" secondo le indicazioni dello stesso paragrafo 5.

D6) Stima dei partecipanti alla piattaforma e-learning: Si richiede una stima del numero complessivo di partecipanti al Progetto che dovranno accedere alla piattaforma di e-learning messa a disposizione.

R6) Alle attività di formazione partecipano i componenti di tutti i Team informali e Imprese ammesse ai rispettivi percorsi di accompagnamento.

D7) Qual è la differenza tra le figure del coach e del mentor all'interno del programma? È corretto affermare che il coach accompagna in modo continuativo la startup o il team informale durante l'intero percorso del programma, mentre il mentor fornisce un supporto specialistico attivabile in modo occasionale, su richiesta?

R7) Si conferma

D8) È necessario che i mentor (consulenti specialistici) siano già individuati in fase di candidatura e che i relativi CV siano allegati all'offerta tecnica?

R8) Le competenze formative e professionali dei componenti il Team di Lavoro dovranno essere prodotte in sede di formulazione dell'offerta mediante produzione dei curricula che potranno essere presentati anche in forma anonima, con ciò consentendo all'Operatore, in caso di aggiudicazione, di comunicare per iscritto al Direttore dell'esecuzione di Lazio Innova i nominativi delle risorse associate ai curricula anonimi presentati entro 15 giorni dalla data di sottoscrizione del contratto.

D9) L'esperienza all'estero del capo progetto, può valere il discorso di un acceleratore che ha un'apertura internazionale?

R9) È richiesta almeno una esperienza a livello internazionale; la Commissione assegnerà il punteggio previsto per la figura del Capoprogetto in relazione alla qualità e quantità delle esperienze come da CV e delle caratteristiche ulteriori del profilo rispetto ai contenuti minimi specificati nel Capitolato Speciale Descrittivo e Prestazionale.

D10) In CAPITOLATO SPECIALE DESCRITTIVO E PRESTAZIONALE nel paragrafo "contesto di riferimento" si legge ""*Il Programma vede infatti la partecipazione di importanti PARTNER che si offrono di collaborare con i partecipanti, non solo con le loro competenze e know how, ma soprattutto veicolando opportunità di business, di accesso a nuovi mercati e di sviluppo del loro network. Il programma di accelerazione, inoltre, si avvale di MAIN PARTNER che metteranno a disposizione ulteriori premi*"".

- chi sono i partner citati?

- potranno essere coinvolti nel programma di mentorship e coaching? Se sì, è già prevista una modalità definita?

- il fornitore avrà la possibilità di essere allineato in merito allo svolgimento delle interlocuzioni tra imprese e partner? Se sì, in quale modalità?"

R10) I partner di Boost Your Ideas vengono coinvolti mediante una call sempre aperta ed elencati su boostyourideas.lazioinnova.it/partner/.

In particolare, il Capitolato Speciale Descrittivo e Prestazionale prevede che, per il percorso *STARTUPLAB* (IMPRESE), "a partire dalla terza settimana le Imprese potranno incontrare i Partner del Programma BYI allo scopo di aprire interlocuzioni con quelli interessati alla loro soluzione. Questa attività non sarà di competenza del Fornitore e verrà svolta direttamente da Lazio Innova".

D11) È ammissibile prevedere il ricorso al subappalto per la fornitura di parte delle attività di formazione e coaching relative ad alcuni dei temi verticali indicati nel bando? In caso affermativo, è sufficiente indicare nella risposta tecnica che, al fine di garantire la massima efficacia nell'erogazione di specifici moduli formativi o interventi di coaching, si potrà fare ricorso, ove necessario, a professionisti esterni altamente qualificati, operanti in qualità di subappaltatori?

R11) Il ricorso al subappalto è ammesso nei limiti disposti dalla normativa vigente in materia ed all'art. 8 del Disciplinare di Gara. Si rimanda, inoltre, alle informazioni in materia richieste in forma compilativa nel Documento di Gara Unico Europeo

D12) In che forma deve essere redatta la relazione tecnica? (ppt, word, …)

R12) L'offerta e la documentazione devono essere sottoscritte con firma digitale o altra firma elettronica qualificata o firma elettronica avanzata. La modalità di presentazione dell'offerta e sottoscrizione dei documenti di gara è indicata all'art. 13 del Disciplinare di Gara.

Non sono previste linee guida in merito ad eventuali limiti dimensionali/paginazione da rispettare.

D13) "*Le attività verranno realizzate prevalentemente in modalità digitale a distanza, ferma restando la facoltà di Lazio Innova di organizzare fino a 4 incontri in presenza, presso una delle sedi della rete Spazio Attivo, senza che questo comporti alcun incremento di compenso o rimborso spese.*" Si intendono fino a 4 incontri in presenza per singola edizione o annualità?

R13) Si intendono per singola Edizione.

D14) Abbiamo recepito l'indicazione relativa al numero minimo di coach da coinvolgere per i 2 percorsi. Vi sono ulteriori indicazioni in merito al numero minimo di formatori e mentor che il Fornitore dovrà mettere a disposizione per il percorso StartupLab e TeamLab?

R14) Non ci sono ulteriori indicazioni rispetto a quelle già riportate nel Capitolato Speciale Descrittivo e Prestazionale.

D15) Nel calcolo del punteggio economico viene detto che sarà considerata la somma dei prezzi P1, P2, P3, P4. Nell'allegato "SCHEMA DI OFFERTA ECONOMICA" troviamo riferimento solo a P1, P2, P3. Il riferimento a P4 è un refuso?

R15) A seguito di una verifica supplementare dei contenuti della legge di gara, non è stata rilevata la presenza della componente di prezzo P4 che, ad ogni modo, costituirebbe un refuso. Come indicato

nello Schema d'offerta economica, il prezzo complessivo "P" è dato dalla somma dei prezzi parziali "P1 + P2 + P3"

D16) I percorsi Startlab e Teamlab si svolgeranno in contemporanea o saranno in momenti diversi del semestre?

R16) I percorsi si svolgeranno in contemporanea, pur tenendo conto della diversa durata.

D17) Nel paragrafo " 4. DESCRIZIONE DEL SERVIZIO OGGETTO DELL'APPALTO", vengono esplicitate il numero di giornate minime richieste per i servizi di una singola edizione. Tali valori sono da intendere come giornate complessive di lavoro oppure sono le giornate di erogazione del servizio verso le startup e i team? A titolo di esempio, nel paragrafo 4.2.1., si riporta che per la formazione alle startup vengono richiesti minimo 5 giornate/uomo: le 5 giornate di intendono comprensive sia delle ore di formazione che della relativa preparazione, oppure si intendono solamente le ore di formazione?

R17) Come indicato nel Capitolato Speciale Descrittivo e Prestazionale, le stime in termini di impegno di giornate/uomo del Fornitore nello svolgere le attività oggetto della procedura sono comprese di tutte quelle connesse, come ad esempio la preparazione dei materiali, l'analisi dei materiali prodotti dai partecipanti, ecc.

Inoltre, il valore massimo riconosciuto per ogni singola giornata/uomo, indicato nel Capitolato Speciale Descrittivo e Prestazionale, comprende anche i costi per la progettazione, coordinamento e ogni altro costo aziendale.

D18) Per quanto riguarda le attività di mentoring, viene richiesto di mettere a disposizione delle giornate in modalità office hours per le startup e i team. Nel caso in cui non vengano richiesti delle sessioni di mentoring pari al numero di giornate richieste nel bando di gara, viene comunque riconosciuto e remunerato il tempo di mentoring messo a disposizione dal fornitore?

R18) No, i Servizi di mentoring individuale ai progetti selezionati sono "servizi a misura" e come tali saranno riconosciute e remunerate le gg/uomo effettivamente erogate dal fornitore.

Come indicato nel Capitolato Speciale Descrittivo e Prestazionale, Lazio Innova si riserva la facoltà di modificare la ripartizione delle giornate tra le diverse attività nel limite del 10% delle giornate complessive e del valore dell'appalto, per ciascuna Edizione e tra le Edizione di una stessa Call, tenendo conto dei costi/giornata di ciascuna attività (formazione, coaching e mentoring), come ribassati in sede di gara, a seconda delle concrete esigenze che si manifesteranno in relazione alla tipologia di progetti

selezionati nelle diverse Edizioni, all'ambito di mercato di riferimento dei progetti selezionati e alle necessità concrete dei partecipanti (Imprese e Team informali).

D19) Si fa riferimento ai numeri massimi di startup e team che potranno partecipare al programma Build Your Idea, rispettivamente 25 e 20 per singola edizione. Nel caso in cui non vengano raggiunti tali numeriche, come dovranno essere gestite le attività? In particolare, dovrà essere utilizzato lo stesso budget di giornate per un numero minore di startup/team, andando ad intensificare i momenti di formazione, coaching e mentoring?

R19) No, trattandosi di attività a misura, saranno riconosciute e remunerate le gg/uomo richieste da Lazio Innova ed effettivamente erogate dal fornitore.

Resta fermo che, come indicato nel Capitolato Speciale Descrittivo e Prestazionale, Lazio Innova si riserva la facoltà di modificare la ripartizione delle giornate tra le diverse attività nel limite del 10% delle giornate complessive e del valore dell'appalto, per ciascuna Edizione e tra le Edizione di una stessa Call, tenendo conto dei costi/giornata di ciascuna attività (formazione, coaching e mentoring), come ribassati in sede di gara, a seconda delle concrete esigenze che si manifesteranno in relazione alla tipologia di progetti selezionati nelle diverse Edizioni, all'ambito di mercato di riferimento dei progetti selezionati e alle necessità concrete dei partecipanti (Imprese e Team informali).

D20) Vengono citati differenti ambiti di mercato come target delle soluzioni innovative considerate per l'iniziativa (Agrifood/Agritech, Healthcare, Green economy, Istruzione e Formazione, Cultura e Creatività). È corretto?

R20) Si conferma

D21) La scelta della tipologia di software da acquistare è totalmente a discrezione del Fornitore? La scelta del software deve essere esplicitata nella proposta tecnica ed è oggetto di valutazione nel CRITERIO I) dell'offerta tecnica? La piattaforma/software può essere una piattaforma comunemente in uso (e.g. Google Drive, Microsoft Teams,…) o si richiede la creazione di una piattaforma custom?

R21) La scelta degli strumenti è a discrezione del Fornitore.

Come indicato dal Disciplinare di Gara, uno dei Criteri di Valutazione dell'Offerta Tecnica è la qualità, efficacia, innovatività e fruibilità del Progetto di servizio; nei criteri di sub-valutazione, sono espressi gli elementi che verranno tenuti in conto dalla Commissione.

D22) In merito alle attività di coaching, tra i criteri di valutazione si riporta come elemento positivo "l'incremento del

numero di incontri one to one per ogni progetto rispetto ai minimi". Si conferma che tale incremento sia relativo al numero di incontri e non al numero di giorni uomo previsti?

R22) Si conferma

D23) Si richiede conferma che il numero di giornate uomo non può essere oggetto di modifica, nemmeno in aumento, ma deve rimanere uniforme a quanto previsto dal capitolato (art. 4) e sintetizzato nello schema di offerta economica.

R23) Si conferma. Si specifica, come disciplinato nella legge di gara, trattasi di servizi a misura

D24) Si richiede conferma che sia possibile presentare la relazione tecnica in formato power point.

R24) L'offerta e la documentazione devono essere sottoscritte con firma digitale o altra firma elettronica qualificata o firma elettronica avanzata. La modalità di presentazione dell'offerta e sottoscrizione dei documenti di gara è indicata all'art. 13 del Disciplinare di Gara.

Non sono previste linee guida in merito ad eventuali limiti dimensionali/paginazione da rispettare.

D25) Si richiede conferma che i curricula dei componenti del Team di Lavoro possono essere forniti in formato libero e non esclusivamente in formato europeo.

R25) Si conferma

D26) Si richiede conferma della possibilità di invitare soggetti esterni (i.e. non appartenenti all'Operatore Economico) per speech/keynote o testimonianze durante le lezioni frontali e/o eventi di progetto (e.g. Demo Day).

R26) Si conferma subordinatamente all'osservanza delle prescrizioni in tema di subappalto disciplinate dalla normativa vigente in materia ed all'art. 8 del Disciplinare di Gara nonché all'osservanza delle prescrizioni in tema di prestazioni che non costituiscano subappalto disciplinate dalla normativa vigente in materia ed all'art. 23 del Disciplinare di Gara

D27) Si richiede di specificare se i percorsi dedicati alle startup e ai team informali verranno realizzati in contemporanea (e.g. due percorsi paralleli in autunno, 2 in primavera per ogni edizione) o se è prevista una sequenzialità.

R27) I percorsi si svolgeranno in contemporanea, pur tenendo conto della diversa durata

Il Responsabile Unico del Progetto

Luigi Alfonso Campitelli

Firmato digitalmente da: LUIGI ALFONSO CAMPITELLI
Data: 27/06/2025 10:10:16