

## Scheda Speaker



Nome e Cognome	<b>Dario Fianza</b>
Azienda	<b>BIG SB spa</b>
Ruolo in azienda	<b>Direttore Generale</b>
Contatti	<b>d.fianza@bigroup.pro</b>
Linkedin	<b>Linkedin.com/in/dario-fianza</b>

:



## Needs/Opportunità

### **La formazione come leva di qualificazione aziendale e di settore**

#### Pitch Deck relativo al fabbisogno

Punti principali

#### **MARKET SCENARIO**

-necessità di una formazione verticalizzata e specifica per il mondo della logistica e del trasporto:

1. necessità di figure tecniche specializzate
2. necessità di potenziamento ed aggiornamento delle competenze per gli addetti del settore, a fronte di un comparto in profonda trasformazione
3. necessità di formare gli specialisti ed i manager del settore di domani

#### **GO TO MARKET + BUSINESS MODEL**

- la risposta di BIG: la BIG Academy come risposta sinergica di settore
- il business model della BIG Academy