

CANEVAS D'INFORMATIONS A L'ATTENTION DES ENTREPRISES ITALIENNES

Concerne : Mission de négociation directe des projets multisectoriels disponibles avec les partenaires locaux dans l'espace Grand-Katanga, Hub-Lubumbashi-RDC
Du 17 au 19 septembre 2026, Lubumbashi, RDCongo

Cher(e)s Responsables d'entreprises,

Cette note d'informations vous concerne car, La République démocratique du Congo est fermement engagée dans le développement des stratégies liées à la diversification de son économie. Sur ce, elle offre un environnement favorable et des opportunités multisectorielles pour toutes les formes d'investissements, tant étrangers que nationaux, publics et privés, afin de soutenir un développement inclusif et durable susceptible de créer des emplois pour des communautés locales.

Au sein de notre plateforme, cette stratégie nationale nous a permis de consolider notre position comme un cadre d'accueil et d'opportunité par excellent en rapport avec nos différents projets tels que : Education, Agropastorale, Santé, logistiques & transport, Energie, Bureau Conseil en investissement, etc.

Dans la même perspective, nous offrons un espace d'échange et de négociation entre les acteurs Congolais et leurs partenaires extérieurs en faveur de nouveaux débouchés d'affaires en RD Congo.

Batiment Administratif de la plateforme Hub lubumbashi-RDCongo



1. Présentation stratégique espace de Grand-Katanga

Identité et Démographie :

Le Grand Katanga correspond à l'ancienne province du Katanga (sud-est de la RDC), aujourd'hui divisée en 4 provinces (Haut-Katanga, Lualaba, Haut-Lomami, Tanganyika).

Capitale économique de la RDC : Lubumbashi est la 2e ville du pays, sa Population environne de 14 à 16 millions d'habitants. C'est une population jeune, urbanisée et dotée d'un pouvoir d'achat supérieur à la moyenne nationale grâce à l'activité industrielle et l'entrepreneuriat privé.

Conditions Climatiques

Le Climat tropical à deux saisons (saison sèche de mai à septembre et saison des pluies d'octobre à avril). Ce climat a un avantage Énergétique exceptionnel pour les entreprises sectorielles de la Region Lazio car, il n'y a une exposition solaire exceptionnelle toute l'année. Les températures modérées par l'altitude de 1200m à Lubumbashi, qui optimisent le rendement des panneaux photovoltaïques italiens, contrairement aux zones de chaleur extrême d'ailleurs.

Le Grand-Katanga a des richesses majeures indescriptibles en tant que "Poumon Minier mondial, il détient les plus grandes réserves de cobalt de la planète et des gisements de cuivre ultra-purs, etc. C'est le cœur de la transition énergétique mondiale.

La seule ville qui a des capitaux en circulation plus importants du pays, à cause de la présence des géants miniers mondiaux qui génère un flux financier massif, une forte demande de sous-traitance et un besoin urgent de modernisation des infrastructures civiles, logistique et les secteurs connexes.

Ce territoire du Grand-Katanga est une ouverture stratégique d'affaires pour la Région Lazio car, la saturation et la concurrence sur les marchés européens poussent la région Lazio à chercher des relais de croissance.

Le Grand Katanga offre beaucoup d'opportunités d'affaires, néanmoins, pour cette mission, nous travaillons sur un débouché direct dans les trois pôles d'excellence sont très intéressants pour la région Lazio :

Il s'agit de :

a. Technologies et matériels Médicaux et la Santé

Le besoin local : Malgré les investissements massifs des grands opérateurs miniers et le gouvernement provincial dans les hôpitaux privés et cliniques d'entreprises, les résultats demeurent insatisfaisants par rapport aux vastes étendus du territoire.

L'opportunité d'un marché direct pour les entreprises de la Région Lazio pour : l'exportation de dispositifs biomédicaux, équipements de diagnostic, mobilier hospitalier et solutions de télémédecine et autres matériels médicaux.

Cette Mission prévoit : Les entreprises de la Region Lazio intéressées vont échanger avec des propriétaires des structures Hospitalières et secteurs connexes tant privés que publiques. Les entreprises enregistrées seront accompagnées pendant toute la période au grand katanga.

b. Énergies Renouvelables (Solaire Clean Tech)

Le besoin local : Le réseau électrique public est saturé et insuffisant. Les hôpitaux, les laboratoires de recherche et les centres de formation souffrent de coupures constantes même dans des chantiers miniers.

Cette carence offre une opportunité exceptionnelle aux entreprises de la région Lazio pour : La fourniture de mini-réseaux (mini-grids) solaires autonomes et conteneurisés, de systèmes de stockage par batterie et de solutions de secours (back-up) industrielles pour sécuriser les chaînes du froid médicales, etc.

c. Logistique, Agro-industrie et Machines-outils

Le besoin local : Le Katanga veut réduire sa dépendance aux importations alimentaires et minières en industrialisant sa logistique et sa transformation locale.

Ce défi ouvre le marché aux experts et spécialistes sectoriels internationaux à se lancer dans ce secteur. Ceci constitue une opportunité pour la Région Lazio en faveur de ses entreprises pour : la vente de machines d'emballage (packaging), d'équipements de traitement de l'eau, de systèmes de manutention et de technologies logistiques pour optimiser les flux vers les pays limitrophes comme la Zambie, la Tanzanie, Angola, etc.

Cette mission propose une descente stratégique jamais au paravent car mettra tout à la disposition de la Région qui doit agir maintenant afin de n'est pas rater. Notre plateforme d'accueil bien assise et structurée de Lubumbashi offre un dispositif de "soft landing" (bureaux et logistique) qui élimine le risque d'implantation. Pour la Région Lazio, c'est l'opportunité de positionner ses PME de pointe avant que les marchés ne soient captés par des concurrents.

L'espace du Grand Katanga est le poumon économique de la République Démocratique du Congo (RDC), qui connaît une croissance industrielle massive soutenue par ses ressources minières. Cependant, la diversification de son économie locale crée un besoin immédiat d'infrastructures et d'expertises occidentales de haut niveau à l'occurrence celles de l'Italie.

Pour les entreprises de la Région Lazio, cette mission représente l'accès à un marché vierge de forte valeur ajoutée, sécurisé par un écosystème d'accueil clé en main à Lubumbashi, éliminant les barrières traditionnelles à l'entrée concernant les bureaux, la logistique et l'assistance administrative incluse.

2. OPPORTUNITES MARCHES PAR SECTEUR POUR LES ENTREPRISES DE LA REGION LAZIO

Ce petit tableau ci-dessous synthétise la demande locale critique et la correspondance directe avec l'excellence du tissu industriel de la Région Lazio.

Secteur cible	Besoins du Grand Katanga (RDC)	Opportunités pour les entreprises de la Région Lazio
1. Santé & Pharma	Modernisation des hôpitaux, pénurie de consommables, besoin de maintenance de dispositifs médicaux, matériels et machines	Exportation de machines d'imagerie, mobilier hospitalier et partenariats de distribution pharmaceutique, etc.
2. Énergie Solaire (Mini-Réseaux)	Déficit énergétique chronique des centres de santé isolés, laboratoires et instituts de formation, etc.	Vente de kits solaires industriels, mini-grids, batteries de stockage et systèmes de secours (back-up), etc.
3. Logistique & Industrie	Automatisation des chaînes de production, manutention lourde, entretien mécanique et logistique de distribution, etc	Fourniture de machines-outils, équipements de levage, packaging et solutions logistiques pour PME.

3. INCITATIONS ET SOFT LANDING, L'APPUI CLE EN MAIN

Pour minimiser le risque lié à l'internationalisation en RD Congo, la plateforme d'accueil à Lubumbashi offre une infrastructure complète aux entreprises de la région Lazio comme :

- **Espaces de travail professionnels** : Mise à disposition de bureaux équipés et de salles de réunion pour les phases de prospection et de démarrage.
- **Accompagnement local permanent** : Prise en charge des démarches administratives, de l'obtention des visas d'affaires à la création de filiales locales.
- **Sécurité et logistique** : Prise en charge totale des déplacements locaux et de la sécurité des délégations durant leur séjour.

4. PROGRAMME EXECUTIF, DU 17 AU 19 SEPTEMBRE 2026

Le programme est conçu pour maximiser le retour sur investissement du temps des chefs d'entreprises italiens en alternant la diplomatie économique, opportunités commerciales (B2B) et réalités de terrain pour une durée de 3 jours au Grand-Katanga (Lubumbashi)

Jour 1 : Ancrage Institutionnel et Diplomatie

- Audience officielle avec le Gouverneur de la Province du Haut-Katanga pour l'accompagnement et le soutien officiel aux investissements.
- Session d'orientation sur le cadre légal et fiscal des affaires en RDC. Cette étape permettra aux entreprises Italiennes d'avoir toutes les opportunités réelles et les différents instruments d'accès au marché congolais y compris aux Zones Economiques Spécialisées (ZES) ouvertes à l'investissements nationaux et étrangers.
- La province mettra à la disposition de l'équipe via la chambre de commerce des offres officielles susceptible d'ouvrir des partenariat public-privé

Jour 2 : Business Forum et Réseautage Économique

- La Conférence d'affaires et présentation officielle de la *Chambre de Commerce, d'Industrie et d'Artisanat pour l'Avenir du Congo (CCIAC)* et son dispositif d'accueil ainsi que son réseau d'affaires.
- Consulat Italien à Lubumbashi et Entreprise de la Communauté Italienne
- Les Rencontres B2B ciblées avec un panel d'entreprises congolaises partenaires, rigoureusement présélectionnées selon les profils des entreprises de la Region Lazio.
- Cette journée sera concentrée sur les échanges pour connaître les vraies opportunités et les partenaires correspondants pour les contrats des joint-ventures ou partenariat public-privé

Jour 3 : Validation Terrain et Solutions d'Implantation

- La Visite guidée des infrastructures techniques et logistiques de la plateforme Opérative basée à Lubumbashi « CCIAC et TEGRA ONGD »
- Une table ronde sur les modalités opérationnelles d'installation, examen des opportunités disponibles présentées, des bureaux et autres espaces disponibles et interviendra la clôture de la mission.
- Faire découvrir aux participants les différentes activités de la plateforme (centre de formation professionnelle, les écoles, Structures de santé TEGRA et autres partenaires enregistrés, logistiques et transports, ateliers de mécaniques, agropastorale, etc.

5. En conclusion, cette mission ne constitue pas un simple voyage d'exploration, mais un dispositif d'accès direct au marché. En mobilisant ses entreprises, la Région Lazio positionnera ses technologies de pointe au cœur d'un hub en pleine croissance, tout en profitant d'une structure d'accueil locale prête à transformer les contacts commerciaux en contrats d'exportation durables.

AUTRES OPPORTUNITES POUR LES ENTREPRISES DE LA REGION LAZIO PRETENT POUR LES ZONES ECONOMIQUES SPECIALES AU GRAND-KATANGA, RDCONGO

Avantages Douaniers et Fiscaux des ZES en RDC

Le régime des ZES en RDC, encadré par la Loi n° 14/022 et le Décret n° 20/004 du 5-mars-2020_ZES_avantages-aux-investisseurs.pdf), offre un écosystème dérogatoire hautement incitatif :

a. Avantages Douaniers

- Exonération totale des droits et taxes à l'importation : S'applique sur les équipements, machines, matériels neufs et outils industriels.
- Pièces de rechange sécurisées : Exonération des droits d'importation sur les pièces de première dotation (dans la limite de 10 % de la valeur CIF des équipements).
- Exonération de la TVA à l'importation : Suspension ou exonération totale de la TVA pour le lancement des nouveaux projets industriels.
- Exonération des droits à l'exportation : Zéro taxe douanière sur la sortie des produits finis ou transformés localement au sein de la ZES.
- Dispense de caution : Absence totale de caution douanière pour les marchandises en transit à destination ou en provenance directe de la ZES.

b. Avantages Fiscaux et Parafiscaux

- Exonération de l'Impôt sur les Bénéfices et Profits (IBP) : Allègement ou exonération totale de l'impôt sur le revenu professionnel durant la phase d'installation et de stabilisation.
- Exonération de l'Impôt Foncier : Exemption totale sur les propriétés bâties et non bâties situées dans le périmètre de la ZES.
- Exonération des droits d'enregistrement : Gratuité ou exemption des droits fixes/proportionnels lors de l'établissement des actes de société ou des mutations immobilières.

FORMULAIRE D'ADHÉSION / SCHEDA DI ADESIONE

« FORUM LAZIO - GRAND KATANGA 2026 : PARTENARIATS STRATEGIQUES
ET SOLUTIONS INNOVANTES POUR L'ÉMERGENCE INDUSTRIELLE ET
SANITAIRE DU HUB LUBUMBASHI »

Mission de Négociation Directe sur les différents Projets disponibles
Hub Lubumbashi -Haut-Katanga

Dates du Hub : 17 au 19 septembre 2026

Date limite d'inscription : 31 juillet 2026

1. INFORMATIONS GÉNÉRALES SUR L'ENTREPRISE / ANAGRAFICA AZIENDALE

Raison Sociale (Ragione Sociale) :

Numéro de TVA (Partita IVA) :

Adresse du Siège (Sede Legale) et Site Web:

Nom & Prénom du Représentant :

Fonction / Poste :

Téléphone (avec indicatif):

E-mail direct :

2. PROFIL ET CAPACITÉS DE L'ENTREPRISE / PROFILO E CAPACITÀ

Nombre de salariés (Numero di dipendenti) :

- 1 - 9 (Micro),
- 10 - 49 (Petite)
- 50 - 249 (Moyenne)
- 250+ (Grande)

Déterminer si l'entreprise est dans l'import/ export :.....

Langues parlées par la délégation de l'Entreprise pour des B2B :

- Français
- Anglais
- Italien

Présentation succincte de vos compétences clés :

3. CIBLAGE SECTORIEL & OPPORTUNITÉS / SETTORI DI INTERESSE

Veillez cocher le ou les secteurs prioritaires qui correspondent à vos compétences :

Secteur A : Technologies et Matériels Médicaux & Santé

Votre intérêt principal (Plusieurs choix possibles) :

- Exportation de dispositifs biomédicaux et matériels médicaux
- Équipements de diagnostic avancé
- Mobilier hospitalier et aménagement de structures
- Solutions de télémédecine et e-santé pour zones isolées
- Rencontre avec des gestionnaires d'hôpitaux privés / cliniques minières
- Rencontre avec des acheteurs publics et ministères provinciaux

Secteur B : Énergies Renouvelables (Solaire & Clean Tech)

Votre intérêt principal (Plusieurs choix possibles) :

- Fourniture de mini-réseaux (mini-grids) solaires autonomes et conteneurisés
- Systèmes de stockage d'énergie par batterie (BESS)
- Solutions de secours (back-up) industrielles pour chantiers miniers
- Sécurisation énergétique des chaînes du froid médicales

Secteur C : Logistique, Agro-industrie & Machines-outils

Votre intérêt principal (Plusieurs choix possibles) :

- Vente de machines d'emballage (packaging) et conditionnement
- Équipements de traitement, filtration et gestion de l'eau
- Systèmes de manutention, stockage en silos et transformation locale
- Technologies logistiques et optimisation des flux transfrontaliers (Zambie, Tanzanie, Angola)

Hors Secteurs Alignés (Projets Spécifiques)

Si votre entreprise opère dans un autre secteur mais possède des compétences innovantes pour le Grand Katanga, veuillez préciser :

Secteur d'activité :

Type de projet ou produit proposé pour cette Mission :

4. ATTENTES & BESOINS LOGISTIQUES POUR LA MISSION

Quel type de partenaire local recherchez-vous en priorité ?

- Distributeurs / Agents commerciaux locaux
- Clients finaux directs (Grands groupes miniers, Hôpitaux, Agro-industriels)
- Partenaires pour Joint-Venture ou co-investissement
- Autorités publiques / Institutionnels

Intérêt pour le dispositif "Soft Landing" à Lubumbashi :

Avez-vous un intérêt à utiliser notre plateforme d'accueil (bureaux partagés, support logistique continu après la mission) pour sécuriser votre implantation ?

- Oui, fortement intéressé
- À évaluer après la mission
- Non

En soumettant ce formulaire avant le **31 juillet 2026**, l'entreprise manifeste son intérêt ferme à participer à la mission de négociation du **17 au 19 septembre 2026** à Lubumbashi (RDC) et s'engage à fournir les informations nécessaires à la préparation des agendas B2B personnalisés.

Fait à

Nom et signature du représentant légal : *(Cachet de l'entreprise)*

**LISTE PROVISOIRE DES ENTREPRISES, ORGANISATIONS ET SERVICES PUBLICS
PRÉSENTS A LA MISSION
DU 17 AU 19 Sept 2026 Lubumbashi**

La République démocratique du Congo est fermement engagée dans le développement stratégique et la diversification de son économie. Elle offre un environnement favorable et des opportunités multisectorielles pour toutes les formes d'investissements, tant étrangers que nationaux, afin de soutenir un développement inclusif.

A. SECTEUR PUBLIC

1. (Ministère de l'Intérieur) Mécanisme de sécurité gouvernementale (MSG)

Lieu : Cité du Fleuve, district de Kingabwa, municipalité de Limete, province de Kinshasa, RDC.

Domaine de participation : Renforcer les capacités du MSG en tant qu'acteur stratégique de la sécurité énergétique et des infrastructures de l'État, selon une approche intégrée : sécurité intérieure, énergie et développement.

Le MSG recherche des partenaires techniques pour : les systèmes de surveillance intelligents ; les technologies de protection des infrastructures ; la cyber-sécurité dans le secteur de l'énergie ; les systèmes d'alerte précoce ; la numérisation du MSG.

Le MSG recherche des partenaires financiers pour : la modernisation de la sûreté des centrales énergétiques, le renforcement des capacités institutionnelles et la formation spécialisée du personnel du MSG.

2. Ministère de la Formation Professionnelle : Financement de centres de métiers d'excellence le long du **Corridor de Lobito**. Déploiement du système de Validation des Acquis de l'Expérience (VAE) industrielle. Apport de technologies italiennes pour la mécanique et la menuiserie industrielle. Formation certifiant de la main-d'œuvre locale pour intégrer les chaînes de valeur régionales.

3. Ministère du Développement Rural : Réhabilitation des pistes de desserte agricole liées au **Programme des 145 territoires**. Électrification rurale par mini-réseaux solaires et hydrauliques italiens. Implantation d'unités de transformation et de conservation des récoltes. Adduction d'eau potable automatisée dans les zones agricoles prioritaires.

4. Ministère du Commerce Extérieur : Modernisation des infrastructures frontalières et des laboratoires de certification des produits exportés. Optimisation des corridors commerciaux pour maximiser l'impact de l'AGOA, zlecaf et des accords avec l'Union Européenne. Appui technique à la labellisation des produits agricoles congolais (café, cacao). Digitalisation des procédures de douane commerciale.

5. Gouvernorat du Haut-Katanga : Digitalisation et interconnexion du **Système Provincial Multisectoriel** pour le suivi économique. Modernisation de la logistique minière et de la sécurité des transports de minerais. Structuration d'une ceinture verte agricole autour de Lubumbashi grâce aux technologies d'irrigation italiennes. Création de zones industrielles pour la sous-traitance locale.

6. ANAPI, ANAPEX, ANADEC : Guichet unique numérique pour les investissements transfrontaliers directs. Structuration de filières d'exportation prêtes pour le marché européen. Incubation et mise à l'échelle des PME congolaises par le mentorat industriel italien.

Promotion conjointe des opportunités d'affaires RDC-Italie via des plateformes d'intelligence économique.

B. SECTEUR PRIVE

1. Chambre de commerce, d'industrie et d'artisanat pour l'avenir du Congo (CCIAC).

Champ d'activité : Votre existence en RDC, Appui et conseils aux projets et initiatives commerciales dans leur mise en œuvre ; accueil, soutien et intégration de ces entreprises au sein du système économique de la RDC ; mise à disposition de locaux commerciaux pour les sociétés souhaitant investir en RDC ; fourniture de guides sectoriels accompagnés d'études de marché pertinentes ; services de comptabilité et de fiscalité, etc.

2. ETS Horace New Land Happy Life

Champ d'activité : Commerce général, Import-export, achat et vente de produits et équipements électroniques, d'articles de cuisine, de matériaux de construction, de meubles, de vêtements et de textiles, de biens immobiliers et autres marchandises.

3. SYSTEME TEGRA ONG

Secteurs d'intervention : Éducation (Centre de formation multidisciplinaires), Santé et Agro-Pastoral. Bureaux : Av. de l'Espérance, Lubumbashi, province du Haut-Katanga, RD. Congo

Site web: www.tegraongd.org

4. Bright Minds of Africa, BMA SARL

Secteur : Transporteur miniers et logistique, mines, agro-industrie

5. Archy Services Consulting, Archy-sc

Domaine : Commerce de services, Bureau conseil et accompagnement, Recherche, étude et Négociation des marchés favorables aux des entrepreneurs vers les marchés étrangers.

Objectif : Contribuer au développement global et durable des populations vulnérables de la République démocratique du Congo par des actions concrètes dans divers secteurs : agriculture, aide humanitaire, santé, éducation, technologies innovantes et transformation.

LES DOMAINES DE NEGOCIATION SONT LES SUIVANTS

1. Domaine prioritaire : Agriculture et sécurité alimentaire

Objectif : Renforcer la souveraineté alimentaire et l'autonomie économique des familles rurales et périurbaines.

Interventions : Soutien à la production agricole (semences, équipements et matériels, formation des agriculteurs) ; Promotion d'une agriculture durable et agroécologique ; Développement de filières de production prometteuses : (piment, maïs, manioc, horticulture, etc.) ;

Transformation agroalimentaire locale ; Création de coopératives et de filières de production ; Accès aux marchés locaux, Régionaux et internationaux.

Partenariats recherchés : ONG agricoles, bailleurs de fonds, coopératives et organismes techniques, entreprises agroalimentaires, secteur public & privé. etc.

2. Domaine prioritaire : Santé et bien-être communautaires

Objectif : Améliorer l'accès à des soins de santé de qualité pour les populations défavorisées.

Interventions : Construction et équipement de centres de santé modernes ; Campagnes de santé communautaires ; Santé maternelle et infantile ; Formation du personnel médical et paramédical ; Promotion de la médecine préventive et de l'hygiène.

Partenariats recherchés : ONG médicales, laboratoires pharmaceutiques, organisations internationales, hôpitaux partenaires et entreprise du secteur.

3. Domaine prioritaire : Formation technique, métiers et insertion professionnelle

Objectif : Former et intégrer professionnellement les jeunes et les femmes aux emplois de demain.

Interventions : Création de centres de formation multidisciplinaires (bâtiment, génie électrique, couture, agroalimentaire, informatique) ; Programme d'apprentissage ; Incubation de microentreprises et de coopératives ; Soutien à l'emploi et travail indépendant ; Alphabétisation fonctionnelle.

Partenariats recherchés : Organismes de formation professionnelle, fondations éducatives, instituts techniques, entreprises artisanales.

4. Domaine prioritaire : Technologie et innovation sociale

Objectif : Utiliser la technologie comme levier de développement et d'autonomisation locaux.

Interventions : Introduction de solutions numériques dans l'agriculture (agritech) et la santé (e-santé) ; Digitalisation du système de gestion ; Création de centres d'innovation communautaires ; Formation des jeunes aux compétences numériques ; Promotion des initiatives locales et des projets innovants ; Accès aux énergies renouvelables pour les zones isolées.

Partenariats recherchés : Incubateurs technologiques, financeurs de technologies, universités techniques, fondations informatiques, entreprise du secteur

5. Résultats attendus de la participation à la mission Lazio-Grand-Katanga

- Création de partenariats techniques pour la mise en œuvre des projets ;
- Création de partenariats financiers pour le financement et/ou le cofinancement des activités ;
- Échange d'expertise et transfert de connaissances et de technologies ;

Bienvenue en République démocratique du Congo

Pour tout partenaire souhaitant obtenir des informations spécifiques sur les opportunités liées à cette Mission en RDC peut nous contacter :

In Italia

GIUBBOTTO DI SALVATAGGIO CONGOLESE, GSC-APS

Mr. Jean ONOPESE OKITAPANGO, Présidente

Postal: via Villalba 32-00132 Roma, fonctionnel: Via Pavullo Nel Frignano, 20 cap.00125 Roma

Tél. (+39) 3512213792- (+39)3511495045

E-mail: giubbottosalvataggiocongolese@gmail.com et chambrecommerce.cciac@gmail.com