GO TO MARKET

Domanda di candidatura

 Allegato A - Domanda di candidatura

|  |  |
| --- | --- |
| Provenienza | □ Da un altro percorso/iniziativa degli Spazi Attivi (indicare quale) …….. |
| □ Business Review di altri percorsi di accelerazione (indicare quali)  |
| □ Spin off accademico (indicare università) |
| □ Spin off da ricerca (indicare impresa o centro ricerca) |
| □ Altro, specificare |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| REFERENTE: | *Cognome e nome* | *Indirizzo* |
|  |  |
| Riferimenti: | *Telefono* | *Codice Fiscale* | *Email* |
|  |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| Azienda: | *Ragione sociale* |
|  |
| Indirizzo: |  |
| Codice fiscale/P.IVA: |  |
| Data di costituzione | Mese \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Anno \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Settore | *Denominazione* | *Codice ATECO* | Innovativa[[1]](#footnote-2) |
|  |  | Sì | No |

**CHIEDE**

di accedere al programma GO TO MARKET Lazioinnova

**ALLEGA**

**- Allegato B scheda tecnica**

**-** modulo privacy sottoscritto;

**-** presentazione powerpoint o brochure descrittiva del progetto d’impresa. (Facoltativo)

**Luogo e data Firma Referente**

………………… …………………

Allegato B - Scheda tecnica

1. **Composizione del TEAM** ( inserire soci, collaboratori, dipendenti)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **COMPOSIZIONE DEL TEAM***Inserire informazioni per tutti i membri del team compreso il Referente* | Totale componenti |  |
| Nome/cognome |  |
| Data nascita |  |
| Titolo Studio |  |
| Competenze detenute  | *Inserire in sintesi esperienza, riconoscimenti ottenuti, pagina LinkedIn e profili social* |
| Codice fiscale |  |
| Nome/cognome |  |
| Data nascita |  |
| Titolo Studio |  |
| Competenze detenute | *Inserire in sintesi esperienza, riconoscimenti ottenuti, pagina LinkedIn e profili social* |
| Codice fiscale |  |
| Nome/cognome |  |
| Data nascita |  |
| Titolo Studio |  |
| Competenze detenute | *Inserire in sintesi esperienza, riconoscimenti ottenuti, pagina LinkedIn e profili social* |
| Codice fiscale |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **In quale fase del suo sviluppo si trova il progetto**  | **Barrare** |
| Verifica fattibilità tecnica e/o economica | o |
| Sviluppo preindustriale o sviluppo pilota | o |
| Prima introduzione nel mercato | o |
| Già presente sul mercato | o |

1. **Descrizione del progetto di business**

|  |
| --- |
| *Descrizione della business idea, prodotto, mercato, clienti e modello di business,* *(Max.600 caratteri)* |

|  |
| --- |
| *Descrizione degli elementi di innovazione e/o tecnologie implementate e da implementare* *(Max.600 caratteri)* |

1. **Piano di sviluppo del progetto di business**

|  |
| --- |
| **Descrivi quali pensi possano essere i principali obiettivi di sviluppo o implementazione del progetto nell’arco dei prossimi 12 mesi individuando per ciascuna attività.*** ***Descrizione delle attività***
* ***Possibili criticità***
* ***Obiettivi da raggiungere (Risultati e deliverable)***
 |

1. **Possibili partnership o accordi in essere o che ci si propone di attivare per la realizzazione del progetto**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **AZIENDA/ENTE**  | **Tipologia[[2]](#footnote-3)** | **Stato[[3]](#footnote-4)**  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

1. **Piano finanziario**

|  |
| --- |
| **Spese sostenute in** **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ risorse umane;****€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ impianti e attrezzature;****€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ sviluppo prodotto ( software, hardware, materiali ect);****€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ricerca e sviluppo;****€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ marketing e comunicazione.****Fonti di finanziamento****€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ risorse proprie;****€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_indebitamento;****€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ finanziamenti terzi (banche, business angel, venture, fondi, bandi).** |

 **E.1 Fabbisogno finanziario in relazione agli obiettivi da raggiungere punto C.**

|  |
| --- |
| **€ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**  |

1. Imprese in possesso dei requisiti e iscritte all’apposita sezione speciale del registro delle imprese presso una CCIAA del Lazio, ai sensi dell’art. 25 della legge 221 del 17/12/2012 (Decreto Crescita 2.0 DL 179/2012 conv. con L 221/2012) [↑](#footnote-ref-2)
2. Esempi di formalizzazione della partnership: Consorzio, Accordo quadro, Joint Venture, Accordo commerciale, Partnership finanziaria, Partnership industriale, Partnership di ricerca, Accordo di progetto (è ammessa più di una indicazione) [↑](#footnote-ref-3)
3. Indicare se: attivo; in fase di attivazione; se ritenuto necessario per lo sviluppo del progetto [↑](#footnote-ref-4)